



Fachseminare  
von Fürstenberg

Ein Unternehmen der  
Verlagsgruppe

**ottoschmidt**

---

# Fachanwaltslehrgang Handels- und Gesellschaftsrecht

Ausführliches Programm und Curricula der Lehrgangleiter und Dozenten

## Programm – Der Lehrgang deckt alle Pflichtfächer des § 14i FAO ab.

**GesR 1 Fachanwaltsspezifische Vertiefung der Schwerpunkte des Fernkurses – Handelsrecht – Internationales Kaufrecht – Personengesellschaften**  
*3-tägig, RA Marko Sabrowsky (Tag 1), RA Prof. Dr. Ulrich Voß (Tag 2), RA Prof. Dr. Daniel Graewe (Tag 3)*

### Tag 1: Handelsrecht (Dozent: RA Marko Sabrowsky)

#### I. Der Kaufmann

1. Kaufmann nach §§ 1 und 2 HGB
2. Scheinkaufmann
3. Gesellschaften als Kaufleute

#### II. Handelsfirma – der Name des Kaufmanns

1. Begriff der Firma
2. Grundsätze der Firmenbildung
3. Inhaberwechsel und Firmenfortführung

#### III. Die Vertretung des Kaufmanns

1. Einführung
2. Prokura
3. Handlungsvollmacht
4. Vertretungsmacht von Ladenangestellten

#### IV. Die selbständigen Hilfspersonen

1. Einführung
2. Der Handelsvertreter
3. Der Handelsmakler

#### V. Das Handelsregister

1. Publizitätswirkungen des § 15 HGB
2. Die negative Publizität des Handelsregisters, § 15 Abs. 1 HGB
3. Wirkung eingetragener und bekannt gemachter Tatsachen gegen Dritte, § 15 Abs. 2 HGB
4. Die Rechtsscheintatbestände des § 15 Abs. 3 HGB

#### VI. Das Handelsgeschäft

1. Begriff des Handelsgeschäfts
2. Der Erwerb vom Nichtberechtigten nach § 366 HGB
3. Wirksame Abtretung entgegen Abtretungsverbots nach § 354 a HGB
4. Das kaufmännische Zurückbehaltungsrecht

## **VII. Die besonderen Handelsgeschäfte**

1. Der Handelskauf
2. Das Kommissionsgeschäft

## **Tag 2: Internationales Kaufrecht**

(Dozent: RA Prof. Dr. Ulrich Voß (bis 2023);

RA Dr. Martin Rothermel (ab 2024))

### **I. Internationales Kaufrecht – Rechtsquellen**

1. EGBGB
2. INternationale Abkommen (zB CISG)
3. Rom I und II Verordnungen
4. Handelsbräuche (vgl. § 346 HGB, Art. 9 CISG)
5. Klauselwerke und Handelsklauseln

### **II. Gemeinsames Europäisches Kaufrecht**

### **III. UN-Kaufrecht - CISG**

6. Einleitung
7. Regelungen des UN-Kaufrechts
8. Anwendungsbereich und Allgemeine Bestimmungen (Art. 1-13 CISG)
9. Abschluss des VEtrages (Art. 14-24 CISG)
10. Warenkauf (Art. 25-99 CISG)
11. SChlussbestimmungen (Art. 89-101 CISG)

### **IV. INCOERMS 2020**

1. Einleitung
2. Grundlagen

## Tag 3: Personengesellschaften

(Dozent: RA Prof. Dr. Daniel Graewe)

### I. Gesellschaft bürgerlichen Rechts (GbR)

1. Gründung
2. Gemeinsamer Zweck
3. Gesellschaftsvertrag
4. Gesellschafter
5. GbR im Rechtsverkehr
6. Eintritt und Austritt, Übertragung der Gesellschafterstellung
7. Innenverhältnis
8. Gesellschafterwechsel
9. Kündigung

### II. Offene Handelsgesellschaft (oHG)

1. Gründung
2. Gesellschaftsvermögen
3. Gesellschaftszweck
4. Geschäftsführung und Vertretung
5. Beschlüsse
6. Sonstige Rechte und Pflichten
7. Gewinn und Verlust
8. Haftung
9. Gesellschafterwechsel
10. Beendigung

### III. Kommanditgesellschaft (KG)

1. Gründung
2. Gesellschaftsvermögen
3. Gesellschaftszweck
4. Geschäftsführung und Vertretung
5. Beschlüsse der Gesellschafter
6. Sonstige Rechte und Pflichten
7. Haftung
8. Gesellschafterwechsel
9. Beendigung
10. GmbH & Co. KG

**IV. Stille Gesellschaft**

1. Gründung
2. Gesellschaftsvermögen
3. Gesellschaftszweck
4. Geschäftsführung und Vertretung
5. Haftung
6. Gesellschafterwechsel
7. Beendigung

**V. Partnerschaftsgesellschaft**

1. Gründung
2. Geschäftsführung und Vertretung
3. Haftung
4. Beendigung

**GesR 2 Kapitalgesellschaften – Internationales Gesellschaftsrecht –Konzernrecht -**

**Unternehmenskauf**

*3-tägig, RA Prof. Dr. Daniel Graewe (Tag 1), RA Hauke Hintze (Tage 2+3)*

**Tag 1: Kapitalgesellschaften**

(Dozent: RA Prof. Dr. Daniel Graewe)

**I. Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH)**

1. Vorstufen zur GmbH
2. Gründung
3. Bestellung des Geschäftsführers
4. Anmeldung zum Handelsregister
5. Unternehmergeellschaft (haftungsbeschränkt)
6. Haftung des Geschäftsführers gegenüber der GmbH
7. Geschäftsführer als Organ
8. Geschäftsanteil
9. Gesellschafterliste
10. Gesellschafterversammlung
11. (Fakultativer) Aufsichtsrat
12. Kapitalerhöhung und genehmigtes Kapital
13. Verlust der Mitgliedschaft
14. Austritt und Ausschluss
15. Gesellschafterwechsel
16. Beendigung

**II. Aktiengesellschaft (AG)**

1. Kapitalausstattung und Vermögen
2. Gründung
3. Satzung
4. Erste Organe
5. Übernahme der Aktien
6. Bareinlagen
7. Sachgründung
8. Nachgründung
9. Anmeldung zum Handelsregister
10. Haftungsrisiken im Gründungsstadium
11. Vorratsgründung und Mantelkauf
12. Organe
13. Kapitalerhöhung
14. Gesellschafterwechsel
15. Beendigung
16. Deutscher Corporate Governance Kodex

- III. **Verein**
- IV. **Kommanditgesellschaft auf Aktien (KGaA)**
- V. **Eingetragene Genossenschaft (eG)**
- VI. **Verbundene Unternehmen**
- VII. **Stiftung**
  - 1. Begrifflichkeiten
  - 2. Erscheinungsformen
  - 3. Rechtsfähige Stiftung
  - 4. Öffentlich-rechtliche Stiftung
  - 5. Stiftungsähnliche Erscheinungsformen

## Tage 2 und 3: Internationales Gesellschaftsrecht (Dozent: RA Hauke Hintze)

- I. **Internationales Gesellschaftsrecht**
  - 1. Regelungsmaterie
    - a) Rechtsformen fremder Jurisdiktionen in Deutschland
    - b) Zuzug/wegzug von GEsellschaften
    - c) Europäische Gesellschaften
  - 2. EuGH-Rechtsprechung
    - a) Daily Mail
    - b) Centros
    - c) Überseering BV
    - d) Rechtliche Grundlagen im Überblick
    - e) Die Schenkung im Zivilrecht
    - f) Vertragsgestaltung
  - 3. EU-Rechtsformen
    - a) EWIV
    - b) Die Europäische Gesellschaft (Societas Europaea – SE)
- II. **Konzernrecht**
  - 1. Grundlagen
  - 2. Konzernbildungskontrolle
  - 3. Vertragskonzern
    - a) Beherrschungsvertrag
    - b) Gewinnabführungsvertrag
    - c) Eingliederung
    - d) Andere Unternehmensverträge
  - 4. Faktischer Konzern
  - 5. Eingliederung
  - 6. Der GmbH-Konzern

### **III. Umwandlungsrecht**

1. Umwandlungen nach dem UmwG
2. Verschmelzung
  - a) Grundlagen
  - b) Verschmelzungsvertrag
  - c) Verschmelzungsbericht
  - d) Verschmelzungsprüfung
  - e) Verschmelzungsbeschluss
  - f) Vollzugsphase
  - g) Grenzüberschreitende Verschmelzung
3. Spaltung
  - a) Grundlagen
  - b) Aufspaltung/Abspaltung/Ausgliederung
4. Vermögensübertragung
5. Formwechsel
  - a) Allgemeines
  - b) Zulässige Rechtsträger
  - c) Ablauf des Formwechsels
  - d) Wirkungen der Eintragung
  - e) Gläubigerschutz/Haftung/Kosten
  - f) Formwechsel von Personenhandelsgesellschaften
  - g) GmbH & Co. KG
  - h) Formwechsel von Partnerschaftsgesellschaften
  - i) Formwechsel von Kapitalgesellschaften

### **IV. Unternehmenskauf**

1. Share Deal
2. Asset Deal
3. Verkaufsprozess
  - a) Due Diligence
  - b) Kaufpreisermittlung oder Bieterverfahren
  - c) Vertraulichkeitsvereinbarungen
  - d) Letter of Intent (LoI)
4. Vertragsentwurf
5. Vertragsinhalt
6. Vollzug



**GesR 3 Besonderheiten des Verfahrens- und Prozessrechts – Bilanz- und Steuerrecht**

*3-tägig, RA Dr. Daniel Otte (Tag 1), StB Prof. Dr. Thomas Möhlmann-Mahlau (Tage 2+3)*

**Tag 1: Besonderheiten des Verfahrens- und Prozessrechts**

**(Dozent: RA Dr. Daniel Otte)**

- I. Erstellung der Klageschrift**
  1. Zuständiges Gericht
  2. Fristen
  3. Vertretungsverhältnisse der GESELLSCHAFT
  4. Zustellungen
  5. Streitwert
  
- II. Die Begründetheit in gesellschaftsrechtlichen Prozessen**
  
- III. Schiedsgerichtsbarkeit**
  1. Vor- und Nachteile
  2. Institutionelle und ad-hoc-Schiedsgerichte
  3. Voraussetzungen für Wirksamkeit von Schiedsvereinbarungen (insbes. ANfechtungsklagen)
  4. Ablauf des Schiedsverfahrens
  
- IV. Internationale Zuständigkeiten**
  
- V. Erstellung der Klageerwiderung**
  
- VI. Mündliche Verhandlung und Beweisaufnahme**
  
- VII. Anfechtungsklagen**
  1. Formelle Fehler
  2. Materielle Fehler (insbes. Stimmverbote)
  3. Befugnis
  
- VIII. Abberufung des Geschäftsführers /Ausschließung von Gellschaftern**

Tage 2 und 3: Bilanz- und Steuerrecht  
(Dozent: StB Prof. Dr. Thomas Möhlmann-Mahlau)

- I. Pflicht zur Erstellung einer Handels- und Steuerbilanz**
  - 1. Rechtsgrundlagen und Aufgaben der Handels- und Steuerbilanz
  - 2. Gewinnermittlungsverfahren
- II. Wirtschaftsgüter und Betriebvermögen**
  - 1. Grundlagen und Prinzipien
  - 2. Wirtschaftsgüter und Vermögen
  - 3. Zurechnung von Wirtschaftsgütern
- III. Ansatz der Aktiva**
  - 1. Immaterielle Wirtschaftsgüter
  - 2. Geschäfts- oder Firmenwert
  - 3. Aktive Steuerlatenzen
- IV. Bewertung der Aktiva**
  - 1. Wertmaßstäbe
  - 2. Bewertung des nicht abnutzbaren AV
  - 3. Bewertung des abnutzbaren AV
  - 4. Bewertung des UV
- V. Ansatz und Bewertung der Passiva**
  - 1. Verbindlichkeiten
  - 2. Rückstellungen
  - 3. Steuerfreie Rücklagen

# Fachanwaltslehrgang Handels und Gesellschaftsrecht

- Fachliche Leitung:** Prof. Dr. Daniel Graewe  
Rechtsanwalt, Direktor des Instituts für angewandtes Wirtschaftsrecht (WIRE) an der Hamburg School of Business Administration (HSBA)
- Dozenten:**
- Hauke Hintze  
Rechtsanwalt, WTS Legal Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Köln
- Prof. Dr. Thomas Möhlmann-Mahlau  
Dipl.-Kaufmann, Steuerberater, Certified Public Accountant,  
Professor für Betriebswirtschaftslehre an der Hochschule Bremen
- Dr. Daniel Otte  
Rechtsanwalt, Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht, Partner, CMS Hasche Sigle, Köln
- Dr. Martin Rothermel (ab 2024)  
Rechtsanwalt, Partner, Taylor Wessing Partnerschaftsgesellschaft mbB, München
- Marko Sabrowsky  
Rechtsanwalt, Fachanwalt für Bank- und Kapitalmarktrecht  
GRA Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, Hannover
- Prof. Dr. Ulrich Voß (bis 2023)  
Rechtsanwalt, Würzburg
- Inhalte:** Lehrgangsinhalte: alle relevanten Fachgebiete gem. § 14f FAO
- Aufbau:** Kombimodell aus Fernstudium und Hybrid-Unterrichtseinheiten
- Fernunterricht Substitution von 57 Zeitstunden Präsenzunterricht; Aufwand zur Bearbeitung der Fernkursunterlagen: mind. 90-120 Stunden)
- Präsenzphase: 3 Unterrichtsblöcke mit insges. 9 Unterrichtstagen, i.d.R. Do/Fr/Sa
- Kurszeiten: 9-13 und 14.15-17.45 Uhr (vor- und nachm. je 1/4 Stunde Kaffeepause) (7 Zeitstunden)
- Abschließende Leistungskontrollen (Klausuren): 4 Klausuraufgaben mit jew. bis zu 3 Teilaufgaben; Bearbeitungszeit: 4x 3,75 Stunden (9-12.45 und 14.15-18 Uhr, Fr/Sa)

## Curricula der Dozenten



## Prof. Dr. Daniel Graewe

Rechtsanwalt

Hamburg

<https://www.linkedin.com/in/daniel-graewe/>

Prof. Dr. Daniel Graewe ist Rechtsanwalt und Direktor des Instituts für angewandtes Wirtschaftsrecht an der HSBA Hamburg School of Business Administration. Nach dem Studium der Rechts- und Politikwissenschaft in Deutschland, der Schweiz, den USA und Japan langjährige Tätigkeit als Rechtsanwalt in mehreren internationalen Großkanzleien in Hamburg, London und München; seit 2021 in eigener Kanzlei tätig. Daniel Graewe ist zudem Professor für Wirtschaftsrecht und engagiert sich in der Executive Education.

### Ausbildung und frühere Tätigkeiten

- Rechtsanwalt bei White & Case, CMS und Eversheds Sutherland
- Direktor des Instituts für angewandtes Wirtschaftsrecht an der HSBA Hamburg School of Business Administration

### Fachliche Schwerpunkte

- Gesellschaftsrecht
- ESG
- Handelsrecht
- Mergers & Acquisitions
- Restrukturierung

### Veröffentlichungen, Lehrtätigkeiten oder Mitgliedschaften

- 18 Fachbücher
- 150+ Fachartikel
- Herausgeber mehrerer Fachzeitschriften



### Hauke Hintze

Rechtsanwalt  
WTS Legal Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Köln

Als Partner und Geschäftsführer der WTS Legal zählen zu seinen Schwerpunkten nationale und internationale gesellschaftsrechtliche Transaktionen. Dazu gehört die Durchführung von länderübergreifenden Umstrukturierungen im Konzernverbund sowie die Betreuung von inhaber- bzw. familiengeführten Unternehmensgruppen.

#### Ausbildung und frühere Tätigkeiten

- Rechtsanwalt bei White & Case, CMS und Eversheds Sutherland
- Direktor des Instituts für angewandtes Wirtschaftsrecht an der HSBA Hamburg School of Business Administration

#### Fachliche Schwerpunkte

- Fachhochschule der Deutschen Bundesbank, Diplom-Betriebswirt (FH)
- Universität Bonn
- Lovells LLP
- Latham & Watkins LLP
- KPMG Legal Rechtsanwaltsgesellschaft mbH



**Prof. Dr. Thomas Möhlmann-Mahlau**

Dipl.-Kaufmann, Steuerberater, Certified Public Accountant  
Hochschule Bremen

**Fachliche Schwerpunkte**

- Betriebswirtschaftslehre
- Insolvenzrecht



### Dr. Daniel Otte, LL.M.

Rechtsanwalt,  
Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht  
Partner  
CMS Hasche Sigle  
Köln

Daniel Otte berät Unternehmerpersönlichkeiten und Familienunternehmen in streitigen gesellschaftsrechtlichen Auseinandersetzungen. Hier macht er Unterlassungs- und Schadensersatzansprüche wegen der Verletzung gesellschafterlicher Pflichten geltend bzw. wehrt diese ab, begleitet Auseinandersetzungen zwischen Gesellschaften und ihren Organen und erarbeitet Konfliktlösungen im Gesellschafterkreis. Darüber hinaus steht Daniel Otte seinen Mandanten in strategischen Fragen der Unternehmensführung und des Beteiligungsmanagements zur Seite und gestaltet Unternehmensübertragungen im Rahmen der (vorweggenommenen) Erbfolge.

#### Ausbildung und frühere Tätigkeiten

- 2000 - 2005: Studium der Rechts- und Wirtschaftswissenschaften an den Universitäten Bayreuth und Würzburg
- 2005: 1. jur. Staatsexamen an der Univ. Würzburg
- 2006: LL.M. in American Law, Boston University School of Law
- 2008: Zweites juristisches Staatsexamen
- 2010: Promotion zum Dr. iur. an der Univ. Bonn mit einem aktienrechtlichen Thema

#### Fachliche Schwerpunkte

- Gesellschaftsrecht
- Prozessrecht
- Unternehmensnachfolge

#### Veröffentlichungen, Lehrtätigkeiten oder Mitgliedschaften

- Kölner Anwaltverein / Deutscher Anwaltverein
- Gesellschaftsrechtliche Vereinigung (VGR)
- Deutsch-Amerikanische Juristenvereinigung (DAJV)



### Dr. Martin Rothermel

Rechtsanwalt,  
Partner  
Taylor Wessing Partnerschaftsgesellschaft mbB  
München

Dr. Martin Rothermel hat die Praxisgruppe Handel und Vertrieb aufgebaut. Er ist ein leidenschaftlicher Teamplayer und gibt sein Wissen oft an junge Kollegen weiter. Er berät Unternehmen - vom Start-up bis zum Global Player - in den Bereichen Einkauf, Verkauf und Vertrieb (E-Commerce, Handelsvertreter, Vertragshändler und Franchisesysteme) sowie Produkthaftung und Supply Chain Due Diligence. Martin Rothermel ist ein gefragter Anwalt für die strategische Gestaltung internationaler Handelsbeziehungen und moderner Vertriebssysteme. Er setzt die Rechte seiner Mandanten in streitigen Auseinandersetzungen durch und ist in internationalen Schiedsgerichtsverfahren tätig. Martin Rothermel ist auch ein erfahrener Dozent und Verfasser von praktischen Buchwerken. Er hat zudem im Juli 2022 den ersten LkSG Kommentar im Markt veröffentlicht.

#### Fachliche Schwerpunkte

- Handel- und Vertriebsrecht
- Vertragshändlerrecht
- Franchiserecht
- Internationales Schiedsrecht





Marko Sabrowsky

Rechtsanwalt,  
Fachanwalt für Bank- und Kapitalmarktrecht  
GRA Rechtsanwälte  
Hannover



### Prof. Dr. Ulrich Voß

Rechtsanwalt,  
Professor an der Hochschule für Angewandte Wissenschaften  
FH Würzburg-Schweinfurt

#### Ausbildung und frühere Tätigkeiten

- WS 1980/81 – WS 1981/82: Universität Berlin
- SS 1982 – SS 1985: Universität Würzburg
- 1985 - 1988: Referendardienst im LG-Bezirk Würzburg
- 1989 - 1995: Akademischer Rat und Wissenschaftlicher Assistent am Lehrstuhl für Finanz- und Wirtschaftsrecht sowie Zivilrecht der Universität Würzburg
- 1993-1994: Abordnung an die Universität Jena
- 1995: Selbständige Tätigkeit als Rechtsanwalt